

講師のご紹介



商品開発&営業専門コンサルタント 長谷川博之氏プロフィール

新潟県三条市生まれ。
高校卒業後、ジャズミュージシャンを目指し上京。
その後、広告代理店、量販店などに勤務して、2001年に独立。
新潟県新潟市を中心に、商品開発&営業専門コンサルタントとして活動している。肩書きは、「180日であなたの会社やお店の業績アップを実現する地域密着ビジネス専門コンサルタント」。
現在、株式会社リンケージM.I コンサルティング代表取締役。
独立前は量販店にて、10年間でチラシやダイレクトメールを3,000枚以上制作、独立後は15年間で業績アップのコンサルティングを4,000回以上実施。
とにかく、実践第一がモットー！
「地域密着ビジネス繁盛会」を主宰しており、月刊誌「商いは門門（あきないはかどかど）」を発行。「商売繁盛セミナー」も毎月開催。
得意分野は、自動車業界と住宅業界など高額商品を扱う業種。
著書・執筆は、「あなたの思い通りにお客さんを買う気にさせる法（同文館出版）」
「あなたのお店を噂のアノ店にする秘伝伝授します（月刊ストアジャーナル）」
「顧客との絆をつくる富山の置き薬商法最前線（TKC戦略経営者）」
「売れない時代の安定経営、その鍵はリピート戦略（近代中小企業）」
「ビジネス虎の穴（財界にいがたで連載）」など多数。

個別訪問指導 申込書

会社・事業所名		申込日 2016年	月	日
所在地	〒	TEL	()	
		FAX	()	
申込に関する 担当者氏名	フリガナ	所属部署・役職等		
E-mailアドレス	@			

通信欄

申込書枠内にもれなくご記入のうえ、FAXでお申込みください。

FAX 0235-23-3615



送信先／公益財団法人庄内地域産業振興センター 〒997-0015 鶴岡市末広町3番1号 TEL 0235-23-2200(代)

【個人情報の取扱いについて】

申込書にご記入いただいた情報は、お申し込みされた講座を受講していただくために必要な事務連絡等に使用するとともに、参加者名簿（記録用・講師用）作成及び今後の庄内地域産業振興センターからのセミナー情報の提供に使用させていただきます。また、「法令等で要求された場合」を除き、第三者に開示・提供いたしません。