

経営者
フォーラム

自社の強みに 気づいていますか？

強みがわかれば業績はアップする!!

御社の「魅力」や「ウリ」は何でしょうか？
業績の良い企業は自社の強みを知っていることは
もちろんのこと、その強みを武器としてPRしています。
自社の強みがわかると「営業力」が劇的にアップします。
今回のフォーラムは、自社ではなかなか気づかない
「強みの発見」にフォーカスします。



講師 ● (株)リンケージM.Iコンサルティング
代表取締役 **長谷川博之 氏**

新潟県三条市生まれ。高校卒業後、ジャズミュージシャンを目指し上京。その後、広告代理店、量販店などに勤務して2001年に独立。新潟県新潟市を中心にマーケティングコンサルタントとして活動している。肩書きは「180日であなただの会社やお店の業績アップを実現する地域密着ビジネス専門コンサルタント」。現在、株式会社リンケージM.Iコンサルティング代表取締役。

独立前は量販店にて10年間でチラシやダイレクトメールを3,000枚以上制作、独立後は12年間で業績アップのコンサルティングを3,500回以上実施。とにかく実践第一がモットー！

「地域密着ビジネス繁盛会」を主宰しており、月刊誌「商いは門外(あきないはかどかど)」を発行。「商売繁盛セミナー」も毎月開催。得意分野は自動車業界と住宅業界など高額商品を扱う業種。

開催日時 ● 2015年

7/9 (木) 15:30~18:00

講演 15:30~17:00 交流会 17:10~18:00

会場 ● **庄内産業振興センター 研修室**
[JR鶴岡駅前 マリカ東館3階]

参加費 ● **受講無料** 交流会1,000円(要申込)

定員 ● **40名***先着順に受付 申込締切 ● **7月6日**(月)

主催 ● **木曜フォーラム実行委員会**
公益財団法人庄内地域産業振興センター

後援 ● 鶴岡市 鶴岡商工会議所 出羽商工会
庄内工業技術振興会 鶴岡高専技術振興会
鶴岡信用金庫

お申込み・問合せ先 ●

公益財団法人 **庄内地域産業振興センター**

〒997-0015 山形県鶴岡市末広町3番1号 マリカ東館3階 TEL.0235-23-2200

公式WEBサイト ● <http://www.shonai-sansin.or.jp/> FAX.0235-23-3615

【個人情報の取扱いについて】 申込書にご記入いただいた情報は、お申し込みされた講座を受講していただくために必要な事務連絡等に使用するとともに、参加者名簿(記録用・講師用)作成及び今後の庄内地域産業振興センターからのセミナー情報の提供に使用させていただきます。また、「法令等で要求された場合」を除き、第三者に開示・提供いたしません。



参加申込書 送信先/ **FAX 0235-23-3615**

申込日/ 2015年 月 日

会社・事業所	会社 事業所名	所在地 干		
	申込に関する 担当者	所属部署	氏名	TEL - - FAX -
	E-mailアドレス		@	講座・セミナー等のお知らせ メールの配信を希望しますか？(希望する・希望しない・登録済)

▼ 参加ご希望のものを○で囲んでください。(交流会参加費1,000円は当日受付で申し受けます。)

参加者	1	講演 交流会	氏名	フリガナ	性別 男 女	年齢 歳	所属部署・役職等
	2	講演 交流会			男 女	歳	
	3	講演 交流会			男 女	歳	