

法人営業 (BtoB) 販路拡大講座 / 販路拡大個別相談



講師プロフィール

新潟県三条市生まれ。
高校卒業後、ジャズミュージシャンを目指し上京。
その後、広告代理店、量販店などに勤務して、2001年に独立。
新潟県新潟市を中心に、商品開発&営業専門コンサルタントとして活動している。
肩書きは、「180日であなたの会社やお店の業績アップを実現する地域密着ビジネス専門コンサルタント」。
現在、株式会社リンケージM.I コンサルティング代表取締役。
独立前は量販店にて、10年間でチラシやダイレクトメールを3,000枚以上制作、独立後は17年間で業績アップのコンサルティングを4,500回以上実施。
とにかく、実践第一がモットー！
「地域密着ビジネス繁盛会」を主宰しており、月刊誌「商いは門門(あきないはかどかど)」を発行。「商売繁盛セミナー」も毎月開催。
著書・執筆は、『あなたの思い通りにお客さんを買う気にさせる法』(同文館出版)、『あなたのお店を噂のアノ店にする秘伝伝授します』(月刊ストアジャーナル)、『顧客との絆をつくる富山の置き業商法最前線』(TKC戦略経営者)、『売れない時代の安定経営、その鍵はリピート戦略』(近代中小企業)、『ビジネス虎の穴』(財界にいがたで連載) など多数。

売れる営業専門コンサルタント

長谷川 博之 氏

株式会社リンケージM.I コンサルティング
代表取締役

参加申込書

申込日 / 2017年 月 日

会社・事業所	会社 事業所名	所在地 市						
	申込に関する 所属部署 担当者	氏名	TEL	-	-	FAX	-	-
	E-mailアドレス	@	講座・セミナー等のお知らせ メールの配信を希望しますか？ (希望する・希望しない・登録済)					
◆ 受講料・料金等のお支払方法		<input checked="" type="checkbox"/> どちらかに☑をつけてください。	<input type="checkbox"/> 現金 (初回講座の受付時)	<input type="checkbox"/> 銀行振込	受講決定通知と一緒に請求書をお送りします。 銀行振込の場合は手数料をご負担願います。			

販路拡大講座 (受講料 1人 8,000円)

受講者	1	氏名	フリガナ	性別	年齢	所属部署・職名等
					男 女	歳
	2			男 女	歳	
	3			男 女	歳	

個別相談 (相談料金10,000円) 個別相談に申し込みます。 ご希望の場合は、☑をつけてください。

通信欄

【個人情報の取扱について】 申込書にご記入いただいた情報は、お申し込みされた講座を受講していただくために必要な事務連絡等に使用するとともに、参加者名簿(記録用・講師用)作成及び今後の庄内地域産業振興センターからのセミナー情報の提供に使用させていただきます。また、「法令等で要求された場合」を除き、第三者に開示・提供いたしません。

●送信先

(公財)庄内地域産業振興センター
山形県鶴岡市末広町3番1号
TEL.0235-23-2200(代)

申込書枠内にもれなくご記入のうえ、
FAXでお申し込みください。

FAX 0235-23-3615

