

# 越境EC & 海外販売セミナー

国境を越えた電子商取引(EC)である越境ECの割合は、2020年には全世界のEC取引の3割に届き、今後も目覚ましい伸びを示すことが予想されています。少子高齢化に伴う国内市場の縮小に直面する中、成長する海外市場へ中小企業の販路開拓の取り組みが動き出していますが、大規模な設備投資を必要とせずに、インターネットを通じて海外の消費者に直接商品を販売できる越境ECには、中小企業・小規模事業者でも海外市場開拓が出来るチャンスがあると思われます。

このセミナーでは地域中小企業・小規模事業者が越境ECや海外販売に取り組むにあたっての基本を知り、事業展開のファーストステップについて、専門家がわかりやすく解説いたします。



講師

横川 広幸 氏

中小機構 販路開拓支援アドバイザー  
ジェイクラブ(株)法人営業責任者/越境EC 専門家

eBayJAPAN 創業時に法人営業、システムディレクションに従事。eBayと越境ECサイト「Tokyo trad」の併用で日本の仏具を世界84カ国に販売。越境ECコンサルタントとして日本全国を行脚し、活動している。

2018  
11/27 [火]



13:30~16:30 (13:00開場)

庄内産業振興センター 研修室  
山形県鶴岡市末広町3-1 TEL 0235-23-2200

定員

40名 [先着順、定員に達し次第締め切る場合があります。]

問い合わせ

Tel. 0235-23-2200

お申込み方法

事前にお申し込みが必要です。

## ＜主な内容＞

- 越境ECの基本を知る  
越境ECとは何か、なぜ始めるのか、メリットは何か
- 越境EC・海外販売の方法  
自社で越境ECサイトを構築して販売する方法  
海外マーケットプレイスを利用して販売する方法
- 海外マーケットプレイスを活用した海外販売チャンネルの開拓

裏面の参加申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申し込み下さい。  
また、インターネットからもお申し込みできます。  
<https://www.shonai-sansin.or.jp/seminars/9104/>

