

やまがた”ネットショップ”フォーラム 《Session1》

お客様に寄り添い新しい価値を提供
2017. 10. 18[水] 15:30~18:00 (開場 15:00)

プログラム

15:30	開会
15:35~17:20	講演 「地方の小さな会社が消耗戦を抜け出すための<戦わないマーケティング>」 楽天大学 学長 仲山 進也 氏
17:30~18:00	トークセッション 「お客様に寄り添い新しい価値を提供」 パネリスト 仲山 進也 氏 同 地元のEC事業者を予定 モデレーター 我孫子 勝広 (ヤマガタWebビジネス研究会長)

講師プロフィール



仲山 進也 氏 楽天(株) 楽天大学 学長/仲山考材(株) 代表取締役

北海道生まれ。慶應義塾大学法学部卒業。シャープ株式会社を経て、1999年に社員約20名の楽天株式会社へ移籍。初代ECコンサルタントであり、楽天市場の最古参スタッフ。2000年に「楽天大学」を設立、Eコマースからチームづくりまで幅広く、楽天市場出店者45,000社の成長パートナーとして活動中。楽天が20名から数千名の組織に成長するまでの経験をもとに人・チーム・企業の成長法則を体系化、社内外で「自走型人材」の成長を支援している。2004年、Jリーグ「ヴィッセル神戸」の経営に参画。2007年に楽天で唯一のフェロー風正社員(兼業フリー・勤怠フリーの正社員)となり、2008年には仲山考材株式会社を設立、Eコマースの実践コミュニティ「次世代ECアイデアジャングル」を主宰。2016年から「横浜F・マリノス」のプロ契約社員としてコーチ向けやジュニアユース向けの研修を手がけている。

著書に『あのお店はなぜ消耗戦を抜け出せたのか ネット時代の老舗に学ぶ「戦わないマーケティング」』、『あの会社はなぜ「違い」を生み出し続けられるのか13のコラボ事例に学ぶ「共創価値のつくり方」』、『今いるメンバーで「大金星」を挙げる チームの法則「ジャイアントキリング」の流儀』、『「ビジネス頭」の磨き方』などがある。

やまがた”ネットショップ”フォーラム 《Session2》

— 多様な品揃えから先の尖った専門化へ —

2017. 11月28日[火] 15:00~18:15

ネットショップビジネスの草分け・レジェンド、(株)イージーの岸本栄司氏による実体験に基づく実践的・情熱的な超特化型ネットビジネス論と滋賀県の米作農家、中道唯幸氏の無農薬有機栽培のネット直販事業の取り組みについて語っていただきます。

(株)イージー 代表取締役 岸本 栄司 氏
中道農園 代表 中道 唯幸 氏



《会場案内》 山形県鶴岡市末広町3-1



《参加申込》

下記にご記入のうえ FAX 0235-23-3615 でお申し込みください

氏名		事業所名	
住所	(〒 -)	tel - -	e-mail @
ネットショップ運営状況	1. 運営していない 2. 運営を検討している 3. すでに運営中	業種 (販売品目)	

※ ご記入いただいた個人情報は、庄内地域産業振興センターからの資料の送付・各種情報の提供のために使用すること以外は一切使用せず、ご本人を特定できるような情報を第三者に提供することは一切ありません。