

ロジカル コミュニケーション

論理的にまとめ、相手にうまく伝える技法

仕事をすすめる上で、物事を誰にでも分かりやすく簡潔に整理して、誤解なく伝えることは、簡単なようでも実際にはなかなか出来ないものです。

この研修では、物事を論理的に考え、それを論理的に伝えることで、相手(お客様、社内関係者)を理屈で納得させて腹に落とし、協力を得る手法について理解し、実習を通して職場ですぐに実践できるロジカル・コミュニケーション、プレゼンテーションのスキルを身に付けます。

講座日程と受講者募集

開講日時：2020年**10月21日**(水) 9:00～16:50

受講料：6,000円(消費税込)

対象者：中堅社員～リーダー～管理者

営業・販売・サービス担当者、コミュニケーションのスキルアップをめざす方

募集人数：20名

会場：庄内産業振興センター 研修室

講師：西村直哉氏[リーダーシップ・コンサルティング㈱ 代表取締役]

申込締切：10月12日(月)

こんな方におすすめします！

- お客様に自社の商品やサービスを分かりやすく提案したい
- お客様に自社のメリット、他社との優位性、差別化した内容などを伝えたい
- 企画や提案を分かりやすく説明したい
- 部下に目標と計画、方針や戦略などを分かりやすく伝達し、浸透させたい
- 部下との面接時に、意図を明確に伝え、納得や協力を得たい
- 部下のロジカル・コミュニケーションスキルを高める指導方法を知りたい
- 会議時に、自身の意見を明確に伝え、周囲の協力を得たい

申込方法

裏面の「受講申込用紙」に必要事項をご記入のうえ、FAXでお送りください。WEBサイトでもお申し込みができます。

※申込者が一定数に満たない場合は開催を中止することがあります。

